

## ENTREPRISE

Le **GRUPE SAVOY**, 1000 personnes, 150 M€ de CA est spécialisé dans la conception, la fabrication et la commercialisation d'équipements pour l'automobile, la domotique, l'industrie et la fabrication de dispositifs médicaux. Ces activités sont réparties sur 6 pôles : Plasturgie, Mécatronique, Mécanique, Technologique, Protection et santé, Mobilité douce. Le Groupe recherche, pour sa filiale SAVOY-TECHNOLOGY un(e) Technico-commercial(e) H/F.

**SAVOY-TECHNOLOGY** est spécialisé dans la connectique et la découpe emboutissage de précision et possède sa ligne de traitement de surface électrolytique. Riche de 50 collaborateurs, son CA est d'environ 9 M€. Ce site est basé dans le 77 à Quincy-Voisins proche de Meaux.

## POSTE

Rattaché(e) au responsable Commercial, vous aurez pour missions principales :

- La gestion du portefeuille-clients, pour les produits série et catalogue, et son développement.
- La garantie des intérêts de SAVOY TECHNOLOGY auprès des clients.

A cet effet, votre mission s'articulera autour des axes suivants :

- Afin de développer le CA, vous renforcez les liens avec les clients existants et menez des actions de prospection
- Vous pratiquez des actions d'e-mailing et participez à des salons.
- Vous recueillez des demandes d'appels d'offres (e-mail, téléphone, e-commerce)
- Vous êtes le support technique pour guider le client dans l'expression de son besoin
- Vous faites les études de prix et rédigez les offres
- Vous êtes garant des objectifs de marges définis dans la stratégie commerciale
- Vous êtes le représentant du client en interne et son contact privilégié
- Vous rédigez les comptes-rendus de visite.
- Vous rédigez des propositions commerciales et des contrats
- Vous réalisez les mises à jour des tarifs
- Vous êtes le support commercial du service Administration des Ventes
- Vous alimentez les différents tableaux de bord du service commercial
- Vous êtes garant du traitement des demandes, de l'évolution des produits, de l'évolution des volumes et des fins de séries etc...

## PROFIL

De formation BTS commerce international, vous justifiez d'au moins une première expérience au sein d'une industrie de fabrication grandes séries.

La maîtrise de l'anglais est impérative et une seconde langue est un plus.

Vous faites preuve d'excellentes capacités relationnelles. Vous êtes dynamique, autonome, rigoureux et vous appréciez le travail d'équipe.

## REMUNERATION

Suivant profil et en fonction de l'expérience, le salaire de base est compris entre : 31k€ & 35k€ annuel sur 13 mois. Statut cadre

Suppléments :

- Prime sur objectifs
- Voiture de fonction
- Tickets restaurant
- RTT